

# 談判的魔法: 掌握說服與談判策略



2026年9月7日 (星期一)  
下午2:00 - 下午5:00  
CPD時數: 3



香港人力資源管理學會  
九龍觀塘觀塘道378號創紀之城2期  
18樓1810-15室  
(鄰近港鐵牛頭角站A出口約3分鐘路程)



廣東話

## 課程導言

課程將透過案例分析及互動演練，協助參加者了解談判背後的心理策略與關鍵技巧，學習如何在不同情境中運用有效的說服方法，從而提升談判能力並達致雙贏成果。

## 活動精要

- 了解談判的核心概念及博弈思維，掌握談判的基本策略
- 學習不同說服與談判技巧，包括換框技巧及有效成交語言
- 掌握「CASITY」雙贏談判心理策略，並透過情境演練提升實務能力

## 課程特色

- 透過互動遊戲了解談判思維
- 分享實用的談判與說服技巧
- 模擬真實談判情境進行實戰練習

## 適合對象

- 人力資源從業員 (HR、HRBP、人才管理及培訓)
- 需要與客戶或不同部門協調合作的管理人員
- 希望提升談判及說服能力的專業人士

## 講者

### 何景霖先生 (Kerwin)

- 擁有十多年培訓及顧問諮詢經驗
- 擅於應用心理學、推廣職場身心健康、身心語言程式學執行師及國際認可教練，應用心理學於情緒管理、服務心態、投訴管理、溝通技巧、教練技巧、團隊建立、銷售技巧及演說技巧等。

報讀同日上午舉行的「職場「啱Channel」溝通達人」可享9折優惠



報讀同日上午課程

會員

HK\$800

HK\$1,440

非會員

HK\$1,200

HK\$2,160

立即報名

